



Vacature

New business development - EVR-groep

De afdeling Marketing & Business Development van de EVR-groep in Den Haag, is op zoek naar een enthousiaste HBO student Communicatie, Commerciële Economie, Creative Marketing, Business Studies of een soortgelijke opleiding!

Met ruim 88 jaar ervaring en bijna 100 medewerkers zetten wij ons graag in voor de financiële zekerheid van onze klanten. De EVR-groep is qua omvang dan ook het 10e onafhankelijke intermediair van heel Nederland! Bij ons staat het persoonlijke contact met klanten voorop. Als stagiair werk je onder leiding van de new business developer aan een of meerdere projecten om de EVR-groep verder te helpen groeien. Binnen de EVR-groep zijn diverse saleskanalen actief waaronder Webshopverzekeren.nl en CyberriskInsurance.nl. Het is niet nodig om voorafgaand aan deze stage verzekeringskennis te hebben.

Wat kunnen wij jou bieden?

- Een uitdagende stage met een informele en gezellige werksfeer.
- Je krijgt een stagevergoeding van € 550,- op basis van 5 dagen per week.
- Wij zorgen met een interne training dat je een bepaalde basiskennis van verzekeringen krijgt.
- Je hebt de kans om je werkzaamheden na je stage voort te zetten met een leuke flexibele bijbaan.
- Je hebt de mogelijkheid tot een bruikleenlaptop gedurende je stage.
- Wij bieden iedere stageperiode 2 tot 4 studenten van verschillende opleidingen een stageplek. Ondanks dat iedere stagiair eigen werkzaamheden heeft, kun je ook met elkaar samenwerken en van elkaar leren.



Werkzaamheden

- In samenwerking met de new business developer ga je één of meerdere bestaande saleskanalen een fase verder helpen óf zet je een volledig nieuw saleskanaal op. Dit is afhankelijk van wat er op het moment van je stage nodig is bij EVR.
- Wat is het doel van het kanaal en hoe kunnen we dit bereiken? In het begin van je stage breng je dit in kaart om daarna snel vervolgstappen te zetten.
- Je bespreekt de gemaakte plannen met de stakeholders zodat daarna de (her)ontwikkeling van het kanaal kan starten.
- Je vergaart alle informatie voor het project en verwerkt dit in nieuwe of verbeterde SEO vriendelijke content zodat het saleskanaal echt een succes gaat worden.
- Je informeert de betrokken collega's die de opvolging van het saleskanaal gaan doen over de plannen zodat het voor iedereen helder is wat er gaat gebeuren.
- Je onderzoekt verschillende marketingmogelijkheden om het saleskanaal nog een stap verder te brengen. Na overleg met de stakeholders start je relevante acties op om het doel te bereiken.
- Aan het einde van je stage is er een duidelijk zichtbaar effect op het saleskanaal.

Gewenst profiel

- Je vindt het een leuke uitdaging om iets nieuws te creëren met meerwaarde voor het bedrijf.
- Je kunt projectmatig werken en weet daarbij goed prioriteiten te stellen.
- Je bent in staat het hele project goed te overzien en verliest daarbij de kleine details niet uit het oog.
- Je hebt een uitstekende beheersing van de Nederlandse taal in woord en geschrift.
- Wanneer je kennis hebt over het schrijven van SEO teksten is dat een pré.
- Je bent voldoende vaardig in het herschrijven van teksten.
- Vanwege de omvang van een new business project is deze stage alleen geschikt voor fulltime stages van 18 weken of langer.

Geïnteresseerd?

Wil je meer weten over deze functie en de mogelijkheden neem dan contact op met Martin Dekker (New Business Developer) via 070-3 105 105. Voor interesse zien wij je cv en je motivatie graag tegemoet per e-mail: mdekker@evr.nl.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature stellen wij niet op prijs.